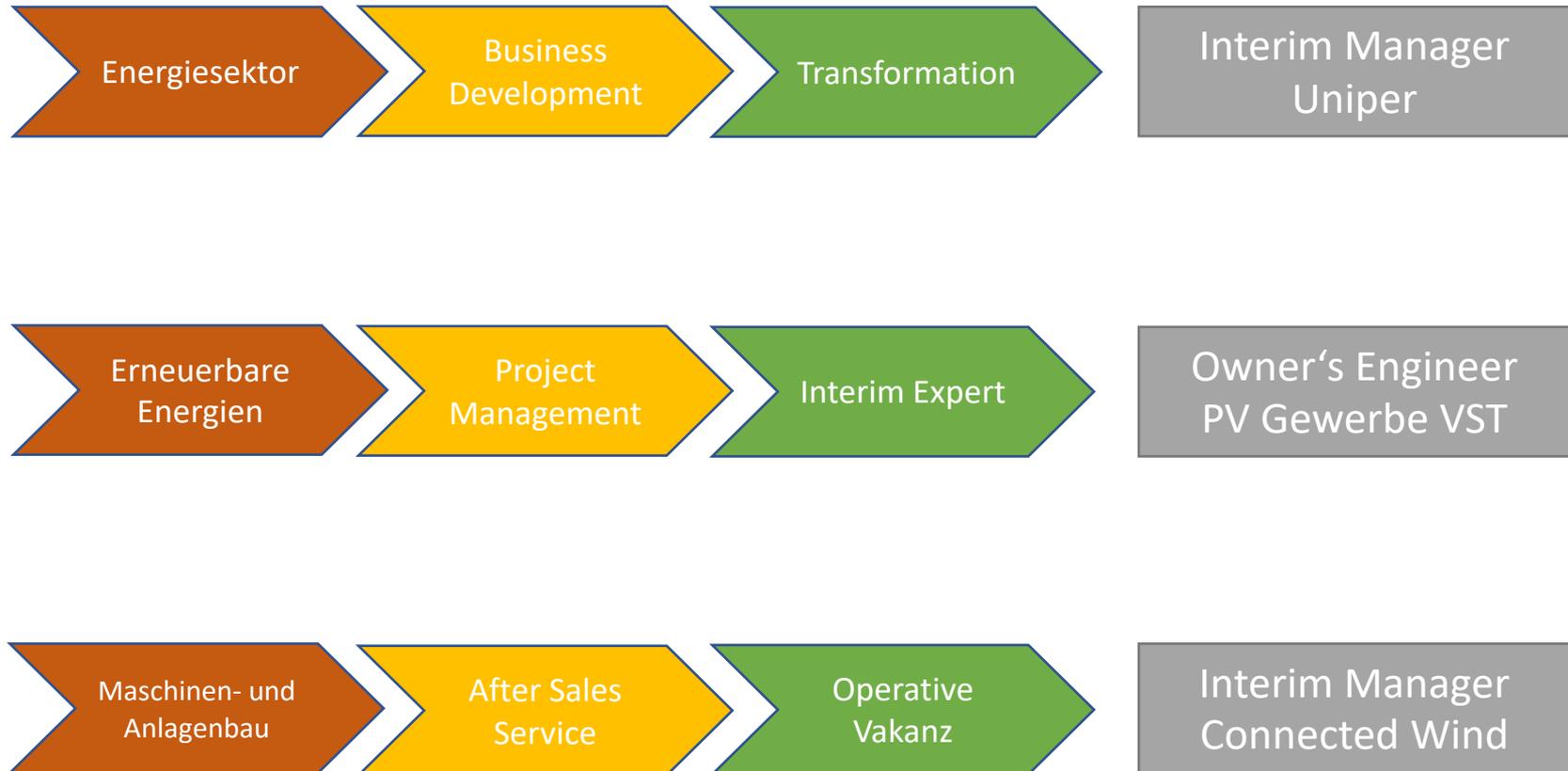




Interim Management & Projektentwicklung
im Bereich
Erneuerbare Energien

- Energiewende gestalten
- Carbon-Footprint als Wettbewerbsvorteil kreieren
- Wirtschaftlichkeit und Zukunftsfähigkeit Ihres Unternehmens stärken





Neues Geschäftsfeld erfolgreich aufgebaut und übergeben

Nach 8 Monaten hatte der Interim Manager mit seinem Team das neue Geschäftsfeld aufgebaut und prozessual in die Konzernstruktur integriert. Der Vorstand zeigte sich mit den Ergebnissen sehr zufrieden und übertrug dem Interim Manager die Übergabe des neuen Geschäftsbereichs an seinen operativen Nachfolger in Festanstellung.

Das Projekt in Stichworten

- Aufbau einer Business-Unit für Industriekunden inklusive Sales-Organisation
- Arbeitspakete für Sales, HR und M&A erarbeitet
- Produkt- und Verkaufsstrategie formuliert
- Vertriebsteam mit 15 Vollzeitstellen aufgebaut
- Shortlist für Akquisitionen und Partner erarbeitet
- Neues Geschäftsfeld erfolgreich aufgebaut und übergeben

Projektentwicklung

Projektabschluss

Konzept

Vergabe

Bau und
MontageInbetrieb-
setzung

- Bestandsaufnahme
- Konzeptfindung
- Aktuelle Gesetzeslage
- Wirtschaftlichkeitsbetrachtung
- Variantenvergleich/Optimierung
- Konzeptauswahl
- Genehmigungsmanagement
- Terminplanung
- Lieferantenauswahl

- Angebotseinholung
- Technische Vergabegespräche:
 - Engineering
 - Schnittstellenplanung
- Unterstützung bei kommerziellen Vergabegesprächen
- Angebotevergleich
- Vergabevorschläge
- Zuarbeit zur finalen Investitionsentscheidung

- Bau- und Montageüberwachung
- Schnittstellenmanagement
- Nachtragsmanagement
- Termin- und Kostenverfolgung

- Inbetriebsetzungsüberwachung
- Organisation der Abnahmen
- Koordination Gutachter
- Erstellung, Pflege und Verfolgung von Restpunktlisten
- Prüfung der Übergabedokumentation

Owner's Engineer PV Gewerbe

Warum PV-Anlagen?

- Nachhaltigkeit & ESG-Anforderungen (Verbesserung der Außendämmung, Ladestationen für Elektrofahrzeuge und eben auch zu Photovoltaikanlagen)
- Wert der Immobilie
- Anforderungen & Nachfrage der Mieter
- Unabhängigkeit

Beispiel

- Light Industry Halle mit 2 gewerblichen Mietern mit je 750.000 kWh Stromverbrauch
- Potenzial für 750 kWp
- Investitionsvolumen: 750.000 €

	Verpachtung	Volleinspeisung	Mieterstrom
Einnahmen Eigentümer Ø über 20a	10.260 €/a aus Dachpacht	67.000 €/a aus Einspeisung	105.000 €/a aus Strom- lieferung
Rendite Eigentümer	3 %	4 %	11 %
Einsparungen Mieter Ø über 20a	15.500 €/a weniger Stromkosten	-	36.000 €/a weniger Stromkosten